

市场绩效分析工具

美国和加拿大汽车售后市场零件的销量和定价

- 按地域、时间和应用进行比较
- 支持您的售后市场类管理流程
- 每月更新数据并通过WorldView在线提供数据

如果零件制造商、分销商和零售商想要取得成功,那么了解特定汽车售后市场零件在交易层面的销售情况对其而言至关重要。埃信华迈汽车市场绩效分析工具向售后市场公司提供可行的意见,帮助其分析自己在市场中的地位,并按地域、价格、应用和时间来与竞争对手进行比较。

来自客户的评价:

我很高兴能够看到自己汽车零件和美元的流动以及我的汽车零件与竞争对手零件相比的实际价格。

可以帮助我了解不同地区的不同价格,并分析对销售业绩会产生何种影响。

看看哪些车辆应用正在推动销售以及销售如何按地域变化,这将非常有趣。



零件层面年度交易数据
大约为 **\$20亿**



销售点达
18,000+



售后市场和OE零件
数量达 **150万**

埃信华迈与WHI合作, 让您深入了解市场中的实际交易活动

汽车售后市场绩效分析工具把我们的合作伙伴WHI Solutions (eBay公司) 的美国和加拿大销售点交易数据与我们专有的车辆运营数据联系在一起。WHI可以收集即时销售交易数据并使其符合AutoCare行业标准编码, 为客户提供一致、易于识别的产品和品牌。我们将埃信华迈车辆运营数据和WorldView (我们用于分析数据的世界级在线解决方案) 合并, 这样品牌、产品和定价经理现在便拥有了推进业务战略所需的工具。

在其他地方无法获得试用意见

- 可获得分析销售业绩和等级定价的最大和最广泛的数据集: 来自美国和加拿大18,000多个销售点的零件量超过20亿美元
- 能够在不同地理级别 (国家、地区或州/省) 和不同时间段 (年、季度、月) 按产品和品牌进行分析

通过WorldView提供

市场绩效分析工具每月更新一次, 并由埃信华迈汽车售后市场分析解决方案WorldView提供。WorldView提供单点登录:

- 市场绩效分析
- 运营数据中的全球车辆和预测
- 原始设备和售后市场目录分析
- 全球车辆识别



用例

通过使用埃信华迈的市场绩效分析工具, 售后零件供应商可以确定其销量不佳产品的特定地理位置。通过利用该工具所提供的实际交易定价, 他们可以确定是否是因为比竞争对手定价更高的原因而导致销量不佳。



如需更多信息, 请访问 ihsmarkit.com/China_Automotive

客户服务

美洲

电话 +1 800 447 2273
+1 303 858 6187 (美国/加拿大境外)

欧洲、中东和非洲

电话 +44 1344 328 300

亚太

电话 +604 291 3600

邮箱 CustomerCare@ihsmarkit.com

关于埃信华迈

埃信华迈 (IHS Markit, 纽约证交所股票代码: INFO) 是信息处理、研究咨询领域的全球先进企业。为能源及自然资源产业链 (包括上游、石油产业链以及化工、天然气、电力以及新能源等), 海陆空交通, 科技及金融等主要产业和市场提供专业数据, 软件以及咨询和研究分析服务。为客户做出更明智和自信的决策提供依据, 帮助客户实现业务增长和效率提升。埃信华迈拥有50,000多家政府及企业客户, 包括全球财富500强中80%的企业, 以及众多世界先进的金融机构。埃信华迈公司注册于英属百慕大, 总部设在伦敦, 并致力于可持续的盈利性增长。